

# HAUSTEC

DAS ÖSTERREICHISCHE  
INSTALLATEURMAGAZIN

praxis

6/20  
AUSGABE  
OKTOBER

## STEELOX®

Das weltweit erste flexible Edelstahl Rohrsystem bis d25mm

Weltweit erstes System mit ÖVGW Zulassung

Dauerbetriebstemperatur bis zu 80°C

Maximaltemperatur bis zu 100°C

System mit besten Zetawerten



**KEKELIT®**  
INNOVATIVE PIPE SYSTEMS

**HAUSTEC HEFT 12**  
Österreichische Post AG  
MZ 03Z035096 M  
HAUSTEC Fachmedien  
1190 Wien, Billrothstr.79a  
Retouren an PF 555, 1008 Wien  
ISSN 1814-1773 EUR 5.-

[www.haustec-online.at](http://www.haustec-online.at)

## GC-Gruppe Österreich: Von der Lehre in den Chefsessel

„Karriere mit Lehre“ ist bei der Großhandelsgruppe kein leere Worthülse, sondern gelebte Realität: Mehr als 90 Prozent der Lehrlinge werden dauerhaft übernommen. Ihnen stehen vielfältige berufliche Chancen offen, auch der Weg ganz nach oben ist für engagierte Lehrlinge möglich.

„Innerhalb der GC-Gruppe Österreich gibt es viele Führungskräfte, die ihre Karriere einmal als Lehrling begonnen haben“, sagt Gertrude Putzl, Lehrlingsverantwortliche der Gruppe. „Gerade weil wir Wert auf eine umfassende und fundierte Ausbildung legen, sind unsere Lehrlinge bestens für die vielfältigen Herausforderungen des täglichen Berufslebens gerüstet und bereit, Verantwortung zu übernehmen“,

so Putzl weiter. Mit einer Ausbildung bei der Großhandelsgruppe wird der Grundstein für eine spannende, abwechslungsreiche Berufslaufbahn in einer krisensicheren und zukunftssträchtigen Branche gelegt.

**48 neue Lehrlinge starten durch:** Gerade jetzt, gegen Ende des Sommers, heißt es für viele junge Menschen: Durchstarten bei der GC-Gruppe Österreich mit einem der begehrten Ausbildungsplätze im Großhandel (Großhandelskaufmann/-frau, Doppellehre Groß- und Einzelhandelskaufmann/-frau, IT-Techniker/in, Betriebslogistikkauflmann/-frau, Duale Akademie: DA Professional Trade & Logistics). Ganz neu seit diesem Jahr ist der Lehrberuf E-Commerce, der umfassende Kompetenzen in einem zukunftsträchtigen Bereich vermittelt.

Bei der Großhandelsgruppe werden nicht nur im Herbst motivierte und engagierte Lehrlinge aufgenommen, sondern das ganze Jahr über, wie Gertrude Putzl, betont: „Der Großhandel ist eine Branche, die sich kontinuierlich im Aufwärtstrend befindet, und je mehr Fachkräfte wir heute ausbilden, desto besser können wir auf die Herausforderungen von morgen reagieren.“ Im Jahr 2020 haben 48 Lehrlinge ihre Ausbildung bei der GC-begonnen. Insgesamt bildet der Großhändler derzeit 113 Lehrlinge aus.

**Die Zukunft aktiv gestalten:** Die GC-Gruppe Österreich bietet Dienstleistungen und Produkte für die gesamte Haustechnik aus den Bereichen Sanitär, Heizung, Klima/Lüftung sowie für die Sparte Tiefbau und Industrietechnik an. In Zeiten, in denen Ressourcenschonung und erneuerbare Energien die Themen Nummer eins sind, sind die Leistungen der roßhandelshäuser gefragt denn je. Digitale Tools für die Installateure, energiesparende Lüftungen mit Wärmerückgewinnung, wassersparende Bad-Armaturen, intelligente Heizungstechnik, die Verbindung der einzelnen Gewerke zu effizienten Lösungen oder die einfache Vernetzung des Hauses

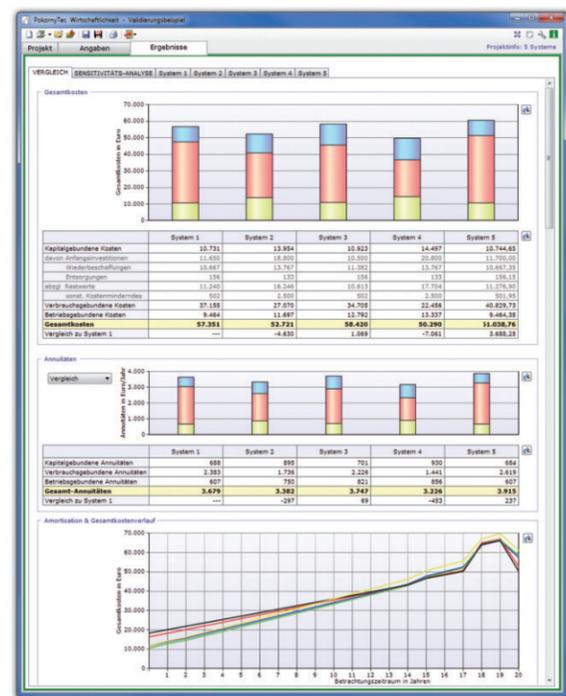
mit Smart Home: Die Haustechnik-Branche ist ein Trendsetter und spielt gerade vor dem Hintergrund des Klimawandels eine zentrale Rolle. Fotos: GC-Gruppe Österreich > <

## Energiesysteme: Betriebswirtschaftliche Vergleichsrechnung

**Software: Alternativenprüfung / Lebenszykluskosten / Vergleiche für Angebote.** Anlässlich der bald erscheinenden Neuauflage der ÖNORM M 7140 (Betriebswirtschaftliche Vergleichsrechnung von Energiesystemen nach dynamischen Rechenmethoden – nähere Informationen folgen in einer der kommenden Ausgaben) erscheint von PokornyTec die neue Software „Wirtschaftlichkeit“.

Michael Pokorny, Inhaber des österreichischen Familienbetriebs, sagt dazu: „Interessierte erhalten mit diesem modernen Tool einfach und schnell die nötigen Ergebnisse. Die Software bietet auch alle neuen Möglichkeiten der kommenden Norm, wie zB Sensitivitätsanalysen“. Durch die Mitwirkung an der Norm (Pokorny ist Vorsitzender des zuständigen Normungsausschusses) ist die volle Normkonformität gesichert.

Anwendungsbereiche sind u.a. Alternativenprüfungen zu hocheffizienten alternativen Systemen, Vergleichsrechnungen für Angebote (welches System ist auf zB 20 Jahre gerechnet das günstigste) und die Ermittlung von Lebenszykluskosten (wobei der Berechner bei der Wahl der einzurechnenden Kosten freie Hand hat).



PokornyTec Wirtschaftlichkeit: für beliebig viele Systeme die Gesamtkosten, jährlichen Kosten und die Amortisation ermitteln, inkl. Sensitivitätsanalysen bei Bedarf

Aufgrund des hohen Bedarfs bietet PokornyTec weiterhin Vollversionen aller Softwareprodukte kostenfrei zur Unterstützung der Branche in der aktuellen Situation an (z.B. PokornyTec Heizlast- und Kühllast-Software). Auch die Wirtschaftlichkeit kann so eine Zeit lang kostenfrei genutzt werden. Foto: www.pokorny-tec.at > <

## Artweger: Jetzt auch im 2-stufigen Vertriebsweg



Bei der Pressekonferenz v.l.n.r.: Verkaufsleiter Jürgen Berner, Geschäftsführer Gerhard Aigner und Marketingleiter Gerhard Rummerstorfer Foto: Peischl

**Ab Oktober 2020 beliefert der österreichische Duschartungs-Hersteller Artweger seine österreichischen Installateur-Partner auch direkt.** Damit reagiert er auf die sich ändernden Marktgegebenheiten mit erodierenden Vertriebswegen.

Verstärkte Konkurrenz und der Margendruck durch 2-stufige Marktteilnehmer, dazu Internet-Anbieter, die direkt zum Konsumenten verkaufen und eine immer stärkere Fokussierung des Großhandels auf Eigenmarken sind wesentliche Faktoren für die Entscheidung von Artweger, seine Installateure nunmehr auch direkt zu beliefern.

Mit Oktober öffnet das österreichische Traditionsunternehmen seine Vertriebswegstrategie. Bislang hat Artweger in Österreich nur 3-stufig an den Großhandel geliefert. Jetzt möchte es der Duschenhersteller seinen Kunden, den Installateuren überlassen, wo sie bestellen, über den Großhandel oder direkt beim Hersteller.

„Wir haben ja in der Vergangenheit viele Baustellen bereits vollständig direkt mit dem Installateur abgewickelt, von Aufmaß bis zur Montage. Oft erfolgte lediglich die Fakturierung über den Großhandel. Nun gehen wir den Weg noch näher und direkter zum Kunden und schließen die letzte Lücke hin zum Installateur.“

>> Fortsetzung Seite 12



spsconnect  
The digital automation hub

Connect with the Beckhoff experts:  
[www.beckhoff.de/sps](http://www.beckhoff.de/sps)

## Schnell zur effizienten Lichtlösung: mit TwinCAT 3 Lighting Solution

[www.beckhoff.at/lighting-solution](http://www.beckhoff.at/lighting-solution)

Mit TwinCAT 3 Lighting Solution stellt Beckhoff eine über Excel konfigurierbare Lichtlösung vor, die vom Engineering bis zur Wartung auf die Vereinfachung aller Arbeitsschritte setzt. Alle typischen Lichtregelungen sind integriert, die Anzahl der DALI-Linien ist unbegrenzt. TwinCAT 3 Lighting Solution ist voll HTML- und webfähig, dezentral skalierbar sowie direkt über Panel bedienbar. Schnelle Funktionsänderungen, Adressierungen und Erweiterungen sind direkt im Betrieb möglich, ebenso wie von DALI-Linien unabhängige Gruppierungen.